

## Vertriebs- und Anwendungsberater

Die Citadel Hotelsoftware GmbH erstellt und vertreibt hochwertige Softwareprodukte für das Hotel- und Gaststättengewerbe.

Für die erfolgreiche Vermarktung dieses Angebots unterhält die Citadel Hotelsoftware GmbH ein kompetentes Vertriebsteam

Darüber hinaus bestehen Vertriebspartnerschaften zu diversen Anbietern von Fremdsystemen, wie Kellnerkassen, Schließanlagen, Telefonsystemen usw.

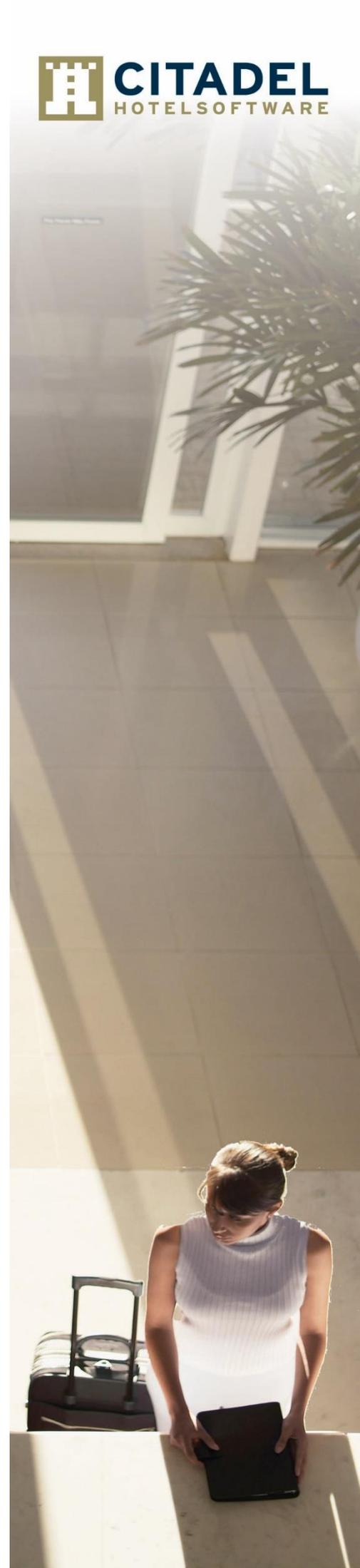
### **Aufgabenbeschreibung:**

Die Tätigkeit des Vertriebsbeauftragten ist die Planung und Durchführung von Vertriebsaktivitäten in seinem Vertriebsgebiet. Alle hiermit verbundenen Aufgaben dienen zwei primären Zielen:

1. Die unmittelbare Akquisition neuer Kunden mit der Entwicklung geeigneter Konzepte und Angebote bis hin zum Auftrag und die Betreuung der Abwicklung derselben.
2. Durch geeignete Maßnahmen und Aktivitäten den Bekanntheitsgrad der Firma und deren Produkte zu steigern.

### **Im Einzelnen beschreibt sich die Tätigkeit wie folgt:**

- Der Vertriebsbeauftragte entwickelt mit der Geschäftsführung oder entsprechend beauftragten Personen geeignete Ziele und Konzepte, die Produkte der Firma zu vermarkten.
- Die Beschreibung sämtlicher Maßnahmen, die zu erwartenden Ergebnisse und die Einhaltung derselben mit entsprechendem Reporting gehören zu seinen Aufgaben
- Der Vertriebsbeauftragte beteiligt sich an der Entwicklung neuer Konzepte, neuer Produkte und neuer Partnerschaften im Rahmen seiner Befähigung oder nach entsprechender Aufforderung.
- Die enge Zusammenarbeit mit den Kollegen und mit den Vertriebspartnern, unter Berücksichtigung und Einhaltung vorgegebener Standards, wird erwartet.



## Persönliche Eignung

Es werden umfassende Branchenkenntnisse erwartet. Diese müssen alle operativen und funktionalen Abläufe im Hotel- und Gaststättengewerbe beinhalten.

Der Bewerber sollte über ein ausreichendes Grundwissen in den Bereichen EDV im Hotel, hier im Besonderen über PC-, Netzwerk und Microsoft-Office Kenntnisse verfügen.

Außerdem sollte der Bewerber einige Wettbewerber, vor allen Dingen die Stärken und Schwächen deren Produkte kennen und dieses Wissen sinnvoll einsetzen können.

Der Vertriebsbeauftragte muss die Fähigkeit haben, konzeptionell und strategisch zu denken und Planungen und Ziele realistisch und nachhaltig umsetzen zu können.

Der Bewerber sollte die englische Sprache in Wort und Schrift beherrschen.

Zur Ausübung seiner Aufgaben, die auf Reisetätigkeiten beinhalten, ist eine gültige Fahrerlaubnis Voraussetzung.

## Unser Angebot

Wir bieten die Option, zwischen einem sozialversicherungspflichtigen Beschäftigungsverhältnis oder als „freier Mitarbeiter“ auf Basis einer Handelsvertretervereinbarung, für unser Unternehmen tätig zu werden.

Je nach Standort, kann die Tätigkeit vom Sitz unseres Unternehmens oder aus einem Home-Office ausgeübt werden.

Unser Vergütungsmodell besteht aus einer bemerkenswerten Grundvergütung mit ausgezeichneten Provisionsregelungen.

Der Vertriebsbeauftragte erhält nach der erfolgreichen Probezeit/Einarbeitung einen Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung.

Interessenten senden Ihre Bewerbung mit Anschreiben, einem Lichtbild, Lebenslauf und Zeugnissen bitte an unsere Zentrale in Warendorf.

## Kontaktdaten:

Citadel Hotelsoftware GmbH  
Alter Münsterweg 29  
48231 Warendorf  
Tel. 02582 664630  
Fax 02582 6646310  
Mail [info@citadel.de](mailto:info@citadel.de)

